

# Atribuições nas funções da estrutura comercial

COORDENADOR DE REGIÃO	REPRESENTANTE	BACKOFFICE	INDICADOR DE NEGÓCIOS
Prospectar clientes em mídias ou através de indicação de clientes realizando apresentação dos serviços e produtos	Prospectar clientes em mídias ou através de indicação de clientes realizando apresentação dos serviços e produtos	Emitir esboços de pedidos de vendas no portal comercial	Indica clientes realizando apresentação dos serviços e produtos
Atender clientes por telefone, e-mail ou em campo	Atender clientes por telefone, e-mail ou em campo	Atender clientes por telefone, e-mail	
Acompanhar progressão de vendas verificando com cliente necessidade de renegociação ou visita (Follow up)	Acompanhar progressão de vendas verificando com cliente necessidade de renegociação ou visita (Follow up)	Acompanhar progressão de vendas verificando com cliente necessidade de renegociação ou visita (Follow up)	
Lançar follow up no portal/CRM e ranqueamento das oportunidades	Lançar follow up no portal/CRM e ranqueamento das oportunidades	Lançar follow up no portal/CRM e ranqueamento das oportunidades	
Gerar oportunidades de vendas no portal/CRM	Elaborar oportunidades de vendas no portal/CRM, quando necessário	Gerar oportunidades de vendas no portal/CRM	
Gerar orçamentos no portal de vendas/CRM, na ausência do backoffice	Gerar orçamentos no portal de vendas/CRM, na ausência do backoffice	Gerar orçamentos no portal de vendas/CRM	
Negociar preços, prazos, formas de fornecimento com clientes e equipe interna da Marrari	Negociar preços, prazos, formas de fornecimento com clientes e equipe interna da Marrari	Negociar preços, prazos, formas de fornecimento com clientes e equipe interna da Marrari	
Preencher check-list de projeto	Preencher check-list de projeto	Lançar check list no portal/CRM	
Fazer apresentações de equipamentos a clientes	Fazer apresentações de equipamentos a clientes	Fazer apresentações de equipamentos a clientes	
Participar feiras ou eventos e treinamentos oferecidos pela Marrari	Participar feiras ou eventos e treinamentos oferecidos pela Marrari	Participar feiras ou eventos e treinamentos oferecidos pela Marrari	

Lançar todos os seus contatos no portal	Lançar todos os seus contatos no portal	Auxiliar preenchimento do check list na ausência do coordenador ou representante	
Realizar pós vendas da região que é responsável e emitir relatório ao departamento de pós vendas interno da Marrari	Realizar pós vendas da região que é responsável e emitir relatório ao departamento de pós vendas interno da Marrari	Auxiliar organização de cursos e treinamentos	
Desenvolver estratégias de venda da região			
Realizar gestão da equipe regional (cobrar e apresentar resultados e indicadores e realizar intervenções quando necessário)			
Elaborar rota estratégica de vendas para representantes		Auxiliar elaboração de rota estratégica de vendas para representantes	

Revisão #1

Criado Wed, Mar 20, 2024 1:20 PM por [Elisa Pizzaia Goltz](#)

Atualizado Thu, May 16, 2024 3:00 PM por [Elisa Pizzaia Goltz](#)